

We are
Framily



Het groeiverhaal van Globachem begon in 2000 in Sint-Truiden als dynamisch familiebedrijf. Onze focus? Innovatie en internationalisatie! Jonge, generische middelen, nieuwe toepassingen en formules ... Daarop zetten we al bijna 20 jaar in. Met succes, want inmiddels mogen we onszelf een belangrijke Europese speler noemen met een omzet van meer dan €150 mio. Globachem helpt land- en tuinbouwers hun gewassen beschermen via een uitgebreid gamma generische en intern ontwikkelde gewasbeschermingsmiddelen. Zo dragen we bij aan veilige voedselproductie voor de groeiende wereldbevolking met een zo laag mogelijke ecologische voetafdruk. Zowel bij onze klanten als bij onze medewerkers genieten we dan ook een uitstekende reputatie. Om verder te bouwen aan de Globachem-toekomst zijn we nu op zoek naar een:

JUNIOR PRODUCT MANAGER BIOLOGICALS

Ben jij een snel lerende teamplayer met een sterke interesse in biologische oplossingen in de gewasbeschermingsindustrie? Dan is deze opportuniteit misschien precies wat je zoekt:

EEN UITDAGENDE JOBINHOUD

- Na een periode van training en coaching ben je verantwoordelijk voor de marketing van onze nieuwe, innovatieve biologicals (biostimulanten en biologische gewasbeschermingsmiddelen), die worden ontwikkeld door onze eigen R&D en Product Development afdelingen
- Je bepaalt de strategische marketingplanning van deze biologicals en neemt deel aan verschillende projectteams, waarbij je ook andere afdelingen betreft in beslissingen (o.a. Regulatory, Supply Chain, Sales)
- Je ontwikkelt technische en commerciële onderbouwing, bepaalt de marktpositionering van je productportfolio en voert de nodige analyses uit
- Je hebt contact met distributeurs en influencers van Globachem en ondersteunt het interne Sales team met productkennis, benchmarking, USP's,...
- Je bereidt samen met de Sales afdeling budgetten en forecasts van de producten voor op korte en lange termijn. Het doelgebied strekt zich uit op globaal niveau
- Je rapporteert rechtstreeks aan het Head of Sales & Marketing

PROFIEL

- Je hebt een Master in Biowetenschappen of een gelijkwaardig diploma met een sterke interesse voor Marketing & Sales
- Je hebt een passie voor landbouw en je bent geïnteresseerd in het ontwikkelen van oplossingen in de gewasbeschermingssector, waarbij biologische middelen worden geïntegreerd als een oplossing tegen verschillende plagen voor zowel speciality als arable crops
- Je hebt uitstekende communicatieve vaardigheden. Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands en Engels. Kennis van andere talen (Frans, Duits, Spaans) is een troef
- Je leert snel en bent bereid je tot een expert te ontwikkelen op marketing-, technisch- en salesgebied om oplossingen voor de sector aan te brengen
- Je bent een teamspeler en je bent in staat om samen te werken met collega's van verschillende afdelingen
- Je bent een strategisch denker, goed georganiseerd en je kan gemakkelijk structureren
- Je bent proactief en flexibel en beschikt over een echte ondernemersmentaliteit
- Je werkt vanuit Sint-Truiden en bent bereid om af en toe te reizen binnen Europa en uitzonderlijk buiten Europa. Thuiswerk is mogelijk voor 2 dagen per week
- Je kan je vinden in onze FRAMILY-waarden: Fun, Respect, Ambition, teamwork, Innovation, flexibiLity, family)

Een bedrijf met toekomst

Globachem biedt je een verantwoordelijke en boeiende functie in een groeiend en financieel gezond familiebedrijf met veel toekomst. Je kan mee groeien met de organisatie, verder expertise opbouwen en zelf je loopbaan vorm geven. De nodige opleiding en inwerking worden voorzien. Je maakt deel uit van een jong en enthousiast team. Je kan rekenen op een aantrekkelijk verloningspakket met interessante voordelen (maaltijdcheques, hospitalisatie-/groepsverzekering, flexible income-plan, ...).

Hoe solliciteren?

Stuur je cv en motivatiebrief naar vacatures@globachem.com.