

We are  
**Framily**

Het groeiverhaal van Globachem begon in 2000 in Sint-Truiden als dynamisch familiebedrijf. Onze focus? Innovatie en internationalisatie! Jonge, generische middelen, nieuwe toepassingen en formules ... Daarop zetten we al bijna 20 jaar in. Met succes, want inmiddels mogen we onszelf een belangrijke Europese speler noemen met een omzet van meer dan €150 mio. Globachem helpt land- en tuinbouwers hun gewassen beschermen via een uitgebreid gamma generische en intern ontwikkelde gewasbeschermingsmiddelen. Zo dragen we bij aan veilige voedselproductie voor de groeiende wereldbevolking met een zo laag mogelijke ecologische voetafdruk. Zowel bij onze klanten als bij onze medewerkers genieten we dan ook een uitstekende reputatie. Om verder te bouwen aan de Globachem-toekomst zijn we nu op zoek naar een:

## Global Product Manager Biologicals

Ben jij gepassioneerd door nieuwe ontwikkelingen binnen biologicals wereldwijd? Ben jij een uitstekende teamplayer en beschik je over de nodige marktkennis en strategisch inzicht? Dan is deze functie iets voor jou:

### EEN UITDAGEND TAKENPAKKET

- Je bent verantwoordelijk voor het succesvol in de markt zetten van onze nieuwe, innovatieve biologicals (biostimulanten en biologische gewasbeschermingsmiddelen), die ontwikkeld worden door de afdelingen R&D en Product Development.
- Je bepaalt de strategische marketing planning van deze biologicals en neemt deel aan verschillende projectteams waarbij je ook andere afdelingen in je beslissingen betreft (o.a. Regulatory, Supply Chain, Sales).
- Je ontwikkelt technische en commerciële onderbouwing, je bepaalt de marktpositionering van je productportfolio en voert hiervoor de nodige analyses uit.
- Je hebt contact met distributeurs en influencers van Globachem en ondersteunt het interne Sales team met productkennis, benchmarking, USP's, ....
- Je bereidt samen met de Sales afdeling budgetten en forecasts van de producten voor op korte en lange termijn in de betreffende landen. Het doelgebied strekt zich uit op globaal niveau.
- Je rapporteert rechtstreeks aan het Head of Sales & Marketing.

### PROFIELOMSCHRIJVING

- Je hebt een Master in Biowetenschappen of gelijkwaardig, met een sterke interesse voor de landbouwsector.
- Je hebt een grondige ervaring in de agrochemische sector en meer specifiek op gebied van biostimulanten en biologische gewasbescherming. Ervaring in product management is een must
- Je spreekt en schrijft vlot in zowel het Engels als het Nederlands. Kennis van andere talen (Frans, Duits, ...) is een meerwaarde.
- Je blinkt uit in het plannen en uitvoeren van go-to-market-strategieën. Dankzij je sterke organisatorische skills, voel je je comfortabel in het omgaan met meerdere en complexe producten tegelijkertijd.
- Je bent uitstekend in het ontwikkelen van partnerships, zowel intern als extern en bent in staat om te onderhandelen op commercieel en technisch niveau.
- Je bent een strategisch denker, een sterke communicator en kan makkelijk samenwerken met verschillende teams.
- Je bent proactief en ambitieus, je beschikt over een echte ondernemersmentaliteit.
- Je bent geïnteresseerd om van tijd tot tijd te reizen.
- Je kan je vinden in onze FRAMILY-waarden (Fun, Respect, Ambition, teamwork, Innovation, flexibility, family).

  
**Globachem**  
Your Crop Counts

### Een bedrijf met toekomst

Globachem biedt je een verantwoordelijke en boeiende functie in een groeiend en financieel gezond familiebedrijf met veel toekomst. Je kan mee groeien met de organisatie, verder expertise opbouwen en zelf je loopbaan vorm geven. De nodige opleiding en inwerking worden voorzien. Je maakt deel uit van een jong en enthousiast team. Je kan rekenen op een aantrekkelijk verloningspakket met interessante voordelen (maaltijdcheques, hospitalisatie-/groepsverzekering, flexible income-plan, ...).

### Hoe solliciteren?

Stuur je cv en motivatiebrief naar [vacatures@globachem.com](mailto:vacatures@globachem.com)

  
FUN  
RESPECT  
AMBITION  
TEAMWORK  
INNOVATION  
FLEXIBILITY  
FAMILY