

Aspiravi (www.aspiravi.be), gelegen in Harelbeke, is een belangrijke speler actief in de sector van de hernieuwbare energie. Het bedrijf ontwikkelt, investeert in, bouwt en exploiteert installaties om groene energie te produceren. Het gaat hierbij in hoofdzaak over windenergieprojecten op land en in zee, in België en het buitenland en twee groene energiecentrales o.b.v. niet-recycleerbaar houtafval. Het totale productievolume aan groene stroom komt vandaag overeen met het jaarlijks verbruik van bijna één miljoen gezinnen. 94 Belgische gemeenten en de Vlaamse Energieholding zijn de aandeelhouders van de Aspiravi-groep en dankzij een 55-tal gepassioneerde werknemers realiseert de groep een omzetcijfer van meer dan 200 miljoen euro. Om de groei van de organisatie verder professioneel te ondersteunen en het team te versterken, kijkt men uit naar een (m/v):

SALES REPRESENTATIVE

We rekenen op jou om onze nationale klantenportfolio verder uit te bouwen.

- Hiervoor heb je dagelijkse contacten met potentiële klanten in landbouw en industrie:
 - o Contacteren, warm maken voor een gesprek en hen overtuigen om in zee te gaan met Aspiravi. Ook een goede opvolging van je klanten is een belangrijke taak.
- Je dag is geslaagd wanneer je een langetermijnovereenkomst met grondeigenaars kan afsluiten voor het plaatsen van een windturbine op hun grond.
- Je bent dagelijks onderweg voor het bezoeken van de mogelijke locaties.
- Je maakt deel uit van een gans team en je ontmoet elkaar dan wekelijks op het hoofdkantoor in Harelbeke.
- Al je activiteiten worden gerapporteerd aan jouw manager.

Naar wie zijn we op zoek?

- Ben je enthousiast en contactvaardig?
- Heb je al een eerste werkervaring binnen een commerciële en competitieve omgeving?
- Beschik je over goede interpersoonlijke vaardigheden en kan je gemakkelijk een vertrouwensband creëren?
- Onderhandelen en overtuigen is je tweede natuur?
- Werk je graag heel zelfstandig en word je gedreven door resultaten?
- Ben je perfect tweetalig (Nederlands – Frans) aangezien Aspiravi actief is op het hele Belgische grondgebied?
- Heb je een bachelordiploma of heb je ervaring?
- Woon je in Vlaams-Brabant of Brussel?

Reageer dan zeker op onze vacature en stap mee in het Aspiravi verhaal.

Wat bieden we je?

Je maakt deel uit van het team Business Development. Je krijgt veel verantwoordelijkheid en zelfstandigheid in een groeiend bedrijf in de innovatieve sector van de hernieuwbare energie. Je komt terecht in een bedrijfscultuur met korte communicatielijnen en een doe-mentaliteit.

Ons verloningspakket bestaat uit een vast en een variabel gedeelte, aangevuld met een ruim pakket extralegale voordelen (bedrijfswagen, tankkaart, smartphone, laptop, maaltijdcheques, verzekeringen,...).

Interesse?

Stuur dan een wervende sollicitatiebrief met cv naar mieke.vermaete@aspiravi.be en overtuig ons van jouw capaciteiten en competitieve ingesteldheid. Wij kijken uit naar een ontmoeting.